"Los rasgos que nos diferencian son la calidad del producto y el trato personalizado"

royectoresOK.com es una empresa especializada en la comercialización y distribución online de proyectores, pizarras interactivas y sus accesorios. Para conocer con más detalle en qué consiste su labor, hablamos con Rubén Padrós y Eric Sala, responsables de la compañía.

¿Cuándo echó a andar ProyectoresOK.com?

• E.S.: Fue hace cinco años, un tiempo en el que hemos conseguido hacernos un hueco en el sector y consolidar nuestra trayectoria, algo nada sencillo cuando se trata de trabajar únicamente en el canal online como hacemos nosotros.

¿A qué perfil responden sus clientes?

• R.P.: Nos dirigimos fundamentalmente a empresas y centros educativos y, en menor medida, también a particulares que buscan un equipo de este tipo para instalar en su domicilio. Cada vez son más las empresas que recurren a los proyectores como herramienta de comunicación (reuniones, formación, ventas, etc.), y lo mismo podemos decir de los colegios, donde las pizarras interactivas se abren camino a muy buen ritmo.

E.S.: Tenemos como clientes desde Pymes a grandes empresas como Iberdrola, Inditex, o Ajuntament de Barcelona.

royectoresOK.com es una ¿Qué diferencia a ProyectoresOK de empresa especializada en la sus competidores?

• E.S.: Hay dos aspectos que nos definen muy bien. El primero es la calidad de nuestra oferta: Tenemos acuerdos con diversos fabricantes (uno de ellos, Epson), pero a la hora de asesorar a nuestros clientes no nos casamos con nadie, sinó que optamos por recomendar aquel equipo que mejor se adapte a sus necesidades. El segundo pilar de nuestra filosofía de trabajo es el servicio, tanto antes como después de la venta. Uniendo estos dos aspectos -la calidad v el servicio- es como hemos conseguido ser un punto de referencia en el mercado de provectores en España. R.P.: En este sentido, cabe decir también que ProyectoresOK se ocupa -si el cliente lo desea- de instalar los equipos que comercializa, cerrando así el círculo de servicio a la empresa, colegio o particular.

¿Es un sector que evoluciona rápidamente a nivel tecnológico?

• R.P.: Sí, constantemente se van logrando mejoras a todos los niveles: tamaño, prestaciones, resolución... A modo de ejemplo, uno de los grandes éxitos de los últimos tiempos es un proyector de Epson que incorpora también pizarra interactiva, de modo que con una inversión muy ajustada el cliente puede obtener las mejores prestaciones. De todos modos, esa evolución tan rápida hace que tengamos que ser

En apenas cinco años, ProyectoresOK.com se ha convertido en una referencia en nuestro país

muy cuidadosos a la hora de escoger aquellos productos que ofrezcan algo realmente relevante para nuestros cliente.

¿Cuáles son los planes de futuro de la empresa?

• E.S.: Seguir especializados en el mundo de los proyectores y las pizarras interactivas, puesto que esa política es la que nos ha permitido situarnos y crecer en estos cinco años. Por otra parte, estamos convencidos que continuar ofreciendo buenos productos, buen servicio y una atención personalizada, nos permitirá seguir teniendo un elevado grado de satisfacción en nuestros clientes.



MÁS INFORMACIÓN www.proyectoresok.com



PROYECTOR INTERACTIVO: LA ÚLTIMA NOVEDAD

Epson ha lanzado como novedad mundial dos modelos de proyector (EB-450Wi y el EB-460i) que eliminan la necesidad de contar con una pizarra interactiva, convirtiendo cualquier superficie, incluida la propia pared del aula en una superfície interactiva, permitiendo un importante ahorro en el coste total de este tipo de instalaciones, cada vez más comunes en las aulas de nuestro país. Estos proyectores convierten cualquier superficie (la pared o una pizarra tradicional por ejemplo) en un gran espacio interactivo, donde se proyecta la imagen y a la vez hace de pizarra digital detectando la escritura y los trazos con el lápiz electrónico que viene incluido con el provector. Ambos modelos están a la venta en www.proyectoresok.com